

Открий своето бъдеще с нас...

**ЕНЕРГО-ПРО Енергийни Услуги ЕАД** е водещ доставчик на електрическа енергия и решения в областта на енергийната ефективност, с 12 годишен опит и над 25,000 клиента на енергийния пазар в България. Дружеството непрекъснато допълва и оптимизира своето портфолио от продукти у услуги. ЕНЕРГО-ПРО Енергийни Услуги е част от чешката **ENERGO-PRO Group**, която притежава и управлява активи за генерация и доставка на електроенергия и производство на енергийно оборудване в Чехия, България, Грузия, Турция и Словения. ENERGO-PRO е работодател на **над 8000 служители** в региона на Централна и Източна Европа. Ключовите ценности на компаниите от групата ENERGO-PRO са **ефективност, експертност, отговорност, безопасност и толерантност**. Предоставяме Ви възможност да откриете своето място в нашия екип.

**ЕНЕРГО-ПРО Енергийни Услуги ЕАД обявява за град Бургас свободна позиция:**

## РЕГИОНАЛЕН МЕНИДЖЪР ПРОДАЖБИ

Дирекция: „Продажби юг“

Отдел: „Продажби регион юг“

### Основни задължения и отговорности:

- Управлява поверения му търговски екип за постигане на заложените цели;
- Търси активно и привлича нови клиенти, с грижа за поддържане и развитие на дълготрайни отношения с тях;
- Проучва, анализира и обобщава нуждите и очакванията на клиентите в поверения регион;
- Разработва концепции за привличане и обслужване на клиенти;
- Обобщава пазарната информация за клиенти и конкуренти. Следи клиентската удовлетвореност;
- Стриктно следи спазването на изискванията за проучване на кредитния риск за нови и настоящи клиенти;
- Контролира и подпомага изготвянето на оферти и клиентски досиета;
- Следи и контролира процеса по обслужване и задържане на клиентите. Анализира нуждите на клиентите и изготвя предложения към пряк ръководител за рационалното им задържане/обслужване;
- Поддържа контакти с общини и други представители на местната власт, включени в поверената му база с клиенти по въпроси, свързани с дейността на ЕНЕРГО-ПРО;
- Създава позитивно отношение към компанията и работи за добрия имидж на ЕНЕРГО-ПРО.

### Профил на кандидата:

- Висше образование, с предимство в икономическа или инженерна област;
- Опит на търговска позиция (с предимство в сферата на енергетиката) – 3 години;
- Опит на ръководна позиция (с предимство търговски профил в сферата на енергетиката) – 1 година;
- Познания в областта на енергийните услуги и продукти;
- Напреднало ниво на работа с MS Office;
- Шофьорска книжка – категория „В“, активен шофьор с възможност за чести пътувания в поверения район;
- Владее на английски език на работно ниво;
- Добри комуникативни и организационни умения – на процеси и екипи;
- Планиране, ясна визия, отговорност и етика;
- Способност за работа в екип;
- Управление на промяна.

### Кандидатстване:

Моля, кандидатствайте с автобиография и референтен код **RM\_S\_BS\_120424** не по-късно от **28.04.2024 г.** чрез бутон „Кандидатствай за тази позиция“.

**Само одобрените по документи кандидати ще бъдат поканени на интервю.**